

Anmeldung zum Training

Wir melden für das offene Training,

Erfolgreich Verkaufen,

..... Teilnehmer an.

Termin (ankreuzen!):

- 26. und 27. Mai 2011
- 09. und 10. Juni 2011
- 07. und 08. Juli 2011

Einmalige Aktion

Preis pro Teilnehmer und Trainingstag:
~~statt 590,00 €~~ nur 333,33 €.

Sie erhalten für die Teilnehmer eine Einladung. Die Anmeldegebühr wird in Rechnung gestellt und ist sofort fällig. Die o.g. Preise verstehen sich zzgl. der gesetzlichen Mehrwertsteuer. Inklusive Handout, Trainingsunterlagen und Verpflegung mit Getränken im Training und während der Kaffeepausen.

Datum:

Ort:

Stempel:

.....

Unterschrift:

per Fax an 0941 / 28 07 88 28

Erfolgreich Verkaufen

Nehmen Sie sich bitte einen kleinen Moment Zeit, um folgende Fragen zu überdenken:

1. Möchten Sie Marktführer in Ihrer Branche sein?
2. Möchten Sie mehr Umsatz und Gewinn in Ihrem Unternehmen erzielen?
3. Möchten Sie mit weniger Aufwand mehr erreichen?
4. Möchten Sie die Qualität Ihrer Mitarbeiter erhöhen?

Und...

sind Sie schon wunschlos zufrieden mit den Leistungen Ihrer Verkäufer / Mitarbeiter im Zusammenhang mit den Zielstellungen die hinter diesen Fragen stehen?

Unser offenes Training, das wir seit über 8 Jahren erfolgreich durchführen, umfasst den kompletten Verkaufsprozess - von der Gesprächseröffnung bis zum Auftrag. Auch praxiserprobte Verkaufsprofis bekommen bei uns Impulse, um noch erfolgreicher zu werden. Dadurch steigern Sie sicher Umsatz und Gewinn.

Achtung! - begrenzte Teilnehmerzahl.

Das Angebot ist nur bis zum Buchungskontingent von je 10 Teilnehmern freibleibend!

G S C ®
Trainings Company GmbH

Im Gewerbepark C35
93059 Regensburg
Germany

t +49 (0) 941 28 07 880
f +49 (0) 941 28 07 8828
office@gsc-training.de
www.gsc-training.de

**Erfolgsoffensive
2011**



Ungewöhnlich!

Erfolgreich!

Warum jetzt Handeln?

- **Stillstand ist Rückschritt!**

... auch, und gerade in Zeiten des Aufschwungs!

- **Antizyklisches Verhalten!**

... oder dem Trend weiter hinterher laufen?

- **Ressourcen nutzen!**

... um nicht ständig neu zu investieren.

ToDo's

⇒ Richten Sie sich jetzt auf Wachstum aus!

⇒ Holen Sie mehr aus Ihrem Vertrieb heraus!

⇒ Bereiten Sie sich auf einen größeren und leichteren Erfolg vor!

Mit unseren gleichermaßen bewährten und modernen Kommunikationsmethoden, werden Sie und Ihre Mitarbeiter Schritt für Schritt die Stufen des Erfolges erklimmen. Es

fühlt sich einfach besser an, stärker und schneller als der Rest zu sein. Dafür müssen Sie was tun, das wissen Sie! Also handeln Sie nicht erst, wenn es zu spät ist,

sondern handeln Sie JETZT. Es wird immer JETZT sein - der Zeitpunkt Ihrer Entscheidung.

Nutzen Sie unser Know-How und bringen Sie Ihre Potentiale und Ihren Vertrieb entscheidend nach vorne. Der Köhner aus der Praxis in Sachen Vertrieb, hilft Ihnen über auf nächste Stufe des Erfolges.



Was?

Wir trainieren Sie und/oder Ihre Mitarbeiter im Vertrieb und im Verhandlungsgeschick. Das bedeutet für Sie, Sie werden im Kundengespräch erfolgreicher sein, weil sie ...

⇒ mehr Informationen vom Kunden erhalten!

⇒ besser argumentieren!

⇒ überzeugen, anstatt zu überreden!

⇒ Ihre Kunden besser und richtig einschätzen!

⇒ Kundeneinwände zu Abschlüssen umformen!

⇒ mehr Sicherheit im Gespräch haben!

⇒ die Gespräche in richtige Richtung führen!

⇒ die Motivation und Begeisterung anheben!

⇒ den Rohertrag durch bessere Preisverhandlung steigern!

⇒ Konditionen zu Ihrem Vorteil aushandeln!

⇒ Kunden richtig selektieren!

⇒ Den Gesprächspartner besser qualifizieren!

Wie?

2 Tage Praxis, Praxis, Praxis

2 Tage Wissen vermitteln

2 Tage Talente fördern

Wo?

GSC - Trainings Company GmbH

Im Gewerbepark C 35

93059 Regensburg

Wann?

nur 3 Termine von Mai bis Juli 2011

siehe Rückseite!



Für wen?

Unternehmer, Vertriebsleiter, Verkaufsleiter, Anwendungstechniker, Projektleiter, Sales-Manager, Area-Sales-Manager, Verkäufer im Außendienst, Key-Account-Manager, ... vom Quereinsteiger bis zum langjährigen Profi.

Wer sind die Verlierer?

Ihre Mitbewerber!

Wer sind die Gewinner?

Sie, Ihr Unternehmen, Ihre Kollegen, Ihre Kunden;

Gehören Sie du den Verlierern oder zu den Gewinnern?



GSC®
Trainings Company GmbH

Im Gewerbepark C35
93059 Regensburg

t +49 (0) 941 28 07 880
f +49 (0) 941 28 07 8828
office@gsc-training.de
www.gsc-training.de